

郝思齐 (Temple Hao)

177-5321-4553 templehao@gmail.com 山东 · 青岛
TempleBusiness <https://haosiqi.work/>
12k-15k

① 工作经历

青岛和运达电子商务有限公司 - 项目经理 跨境管理咨询

2014.07 - 2019.10

对传统外贸生产型企业转型跨境电商 (B2C) 的企业孵化，在职期间策划组织了数百场行业沙龙/会议，包含不限于亚马逊/eBay/PayPal等华北/山东区域峰会，为近千家企业提供咨询顾问及落地服务。项目管理方面，与数家行业领军企业达成战略合作协议的企业出海项目进行方案设计、流程设计及管理执行：

- **负责并协同完成项目启动**：确定企业目标，完成尽职调查，形成项目可行性报告；
- **完成要素规划**：确定并协助企业完善跨境电商转型的要素及资源，并与相关平台 (亚马逊/eBay/PayPal等等) 对接，实现企业跨境电商的要素完备及海外销售主体建设；
- **主导项目执行**：项目目标拆解，分配运营团队，确认每个任务的开始/截止时间、优先级等。

青岛和星耀网络科技有限公司 (易税通青岛分公司) - 财税合规顾问 用户增长

2019.11 - 2021.09

随着跨境电商企业财税问题日益凸显，从之前的完全结合电商平台做服务，转型向专为跨境电商行业提供综合财税服务的项目，结合本地化的税务/关务情况，形成了全球化/本地化合规+国内合规的双线方案：

- **市场拓展及客户开发**：协同运营部门及产品部门，进行广告投放、客户拜访和方案给定，制定销售计划及跟进计划；
- **客户需求分析**：跟进拟规范化企业客户需求，与潜在客户深度访谈，协助客户定位优势，提供财税咨询顾问工作；
- **合规架构搭建**：完成客户跨境架构合规顶层设计搭建、财务规划和税务筹划等项目，出具尽调报告，参与客户方案实施全过程；

连连宝 (杭州) 信息技术有限公司 (LianLian Global) - 山东区域负责人 全案BD外区

2021.09 - 至今

基于企业财税+跨境电商的行业经验，进入跨境支付领域。总体负责山东区域的市场推广、客户新增拓展及客情维护。在当地客户及业内享有一定的经验和声望，尤其是财税合规、外汇交易、供应链金融方面：

- **区域市场开拓&渠道拓展**：连连国际山东区域开城经理，曾独立负责将连连国际品牌力有效拓展至全省，并与各地跨协、商会及本地跨境头部服务机构形成紧密的渠道合作关系，在品牌露出、合作共建、客户推荐方面均有成效斐然；
- **用户增长及客情维护**：创建并执行包括单位、收入、成本目标的销售计划，与目标组织内的关键决策者和影响者建立并维护牢固的关系，基于既往经验加之渠道支持，曾于2022年Q2 ~ 2023年Q1连续7个月荣膺外区团队销冠；
- **本地化项目推进**：述职期间多次与各服务商合纵连横，形成了包含不限于外综服财税、供应链金融、财税合规、进口、服贸等多个题材的支付合作项目，在稳步推进既定业绩的同时颇受用户好评。

② 其他

- **技能**：Google Ads Display Certification, Facebook Blueprint认证，谷歌广告规划投放，Facebook广告规划与投放，SEM/SEO，GA数据挖掘及分析，多平台建站管理及优化等；
- **证书/执照**：Google Ads Display Certification, Google Ads Search Certification, Google Ads - Measurement Certification, Facebook Blueprint数字营销入门资格考试/营销科学专业资格考试

③ 个人总结

得益于是北方地区最早的一批跨境电商从业者，从业十年以来，我接触了大量的来自各行各业亟需转型的传统企业。在手把手引导企业建设海外零售渠道的过程中，我累积了丰富的经验。

从单纯卖货到供应链竞争，从价格屠夫到DTC，再到国内平台集体出海，一直到现在的本土化、去运营化趋势。不断演进的市场竞争也让我对探索实践追寻不止，在视角上始终保持在这个行业的前沿。

同时，由于在既往项目中有全权负责产品实现的经历，使我兼具销售思维与产品思维。比起纯粹的销售人员更容易理解业务链条和用户场景之间的关系，能够独立完成从业务链到营销链再到销售端的全覆盖。

对于建站设计能力、项目经历及行业见解，在这里不作赘述了。

如果您感兴趣，可以访问我的求职主页<https://haosiqi.work/>做详细了解。

④ 教育经历

滨州职业学院 - 经济管理 大专 工商管理学院

2010.09 - 2012.07